Ejemplo de planteamiento del problema.

Planteamiento del problema:

Es del conocimiento popular que la venta de repuestos para vehículos ha sido de gran importancia para aquellas empresas dedicadas a esta rama de la comercialización hoy en día. Entiéndase por vehículos todo lo relacionado con el medio de transporte privado, público y las distintas maquinarias necesarias en las construcciones civiles, agricultura y pesca, el cual está conformado por una serie de piezas necesarias para su puesta en marcha. Existe una extensa variedad en cuanto a vehículo se refiere es por esto que la fácil disponibilidad que poseen las computadoras y las tecnologías de información en general, han creado una revolución informática en la sociedad y de forma particular en las empresas.

Debido a que el campo de la venta de repuestos para vehículos es muy amplio, un empresario decidió en la década de los 90 crear una pequeña empresa dedicada a la venta y distribución de estos repuestos, la cual lleva el nombre de REPUESTOS DINAMITA, CA. En sus inicios esta empresa solo contaba con una sucursal en la ciudad de Barcelona, con el pasar de los años se amplió el ramo de comercialización de estos y se decidió crear una nueva sucursal en la ciudad de Puerto la cruz.

El planteamiento de mi problema:

Planteamiento del problema

Las empresas de consultoría son [empresas](http://es.wikipedia.org/wiki/Empresa) de servicios profesionales con experiencia o conocimiento específico en un área, que asesoran a otras empresas, a grupos de empresas, a países o a organizaciones en general.

La realización de proyectos se remonta a los orígenes de las relaciones humanas. Es el momento de la comprobación mediante la deliberación de cualquier asunto que requiera prudencia. Constituye la reflexión en busca de una respuesta a través de los consejos más adecuados.

Los registros antropológicos definen como rasgo común al surgimiento de las sociedades humanas el surgimiento de individuos aceptados como guías, que aconsejaron a sus comunidades en todos los temas, desde las relaciones internas a la comunidad, hasta las acciones para organizar las cacerías o la guerra, incluyendo los aspectos de la salud física y psicológica. Por lo tanto, podemos concluir que el consejo viene de la tradición [chamánica](http://es.wikipedia.org/wiki/Cham%C3%A1n), que también dio origen a los hombres sagrados ([sacerdotes](http://es.wikipedia.org/wiki/Sacerdote)).

En la [antigua Grecia](http://es.wikipedia.org/wiki/Antigua_Grecia), los sacerdotes del [oráculo de Delfos](http://es.wikipedia.org/wiki/Or%C3%A1culo_de_Delfos) daban sus consejos con base en sus observaciones sistemáticas e inteligentes de los [fenómenos naturales](http://es.wikipedia.org/wiki/Fen%C3%B3meno_natural), eran entendidas en aquella época como predicciones de seres elegidos por los dioses y dotados de poderes especiales fue en este ambiente que surgieron los primeros filósofos y el ideal de la búsqueda del conocimiento y la comprensión racional del mundo y de la humanidad a través de la ciencia.

No fue hasta principios del siglo XX que el consultor llegó a ganar los patrones de actividad ahora bien definidos y caracterizados. Especialmente en los años 40 y 50 en los Estados Unidos y Europa Occidental hubo importantes avances en la sistematización del trabajo de consultoría con lazos muy técnicos y científicos, junto con la experiencia y con base en teorías, pero siempre con un enfoque en soluciones prácticas.

Se puede concluir que la consultoría es la transmisión del conocimiento y la experiencia de un hombre o de un equipo de expertos hacia otros con el objetivo de alcanzar más fácilmente una meta humana. Esencialmente, es la búsqueda constante de conocimiento preparado para el beneficio de otros.

Debido a que el internet es un poderoso medio de información se ha tomado la decisión de hacer una página web para la empresa, esto reemplazara a las propagandas que se hacen por otros medios, también para efecto de mostrar el tipo de trabajo que pueden realizar necesitan informar de esos detalles a los posibles clientes.

Una empresa necesita de una página web para poder anunciar sus servicios y poder conseguir más clientes y contar con propaganda en la web de los mejores proyectos realizados.

Para solucionar el problema la empresa, se creara una página web que permitirá accedes a los empleados y usuarios, para los empleados el acceso será diferente al de los usuarios, se almacenara en la página descripción de los tipos de proyectos de ingeniería que puede realizar la empresa, el cliente puede contactar con algún representante de la empresa para realizar una reunión y exponer el tipo de proyecto que desee ejecutar, la empresa le elabora un presupuesto.

La originalidad del proyecto es que esta empresa es nueva y será la primera vez que se le cree una página web.

1.2 Objetivos:

1.2.1 Objetivo general:

Desarrollar un sistema de información en entorno web para una empresa de consultoría.

1.2.2. Objetivos específicos:

* Describir las mejores actividades realizadas actualmente en la empresa.
* Realizar la descripción y especificación de los requerimientos del sistema.
* Modelar el entorno web del sistema.
* Diseñar la base de datos e interfaz de usuario que permita la integración y visualización de los datos.